



Comunidad  
de Madrid

Dirección General de Formación  
CONSEJERÍA DE ECONOMÍA,  
EMPLEO Y COMPETITIVIDAD



GOBIERNO  
DE ESPAÑA

MINISTERIO  
DE EDUCACIÓN  
Y FORMACIÓN PROFESIONAL

MINISTERIO  
DE TRABAJO  
Y ECONOMÍA SOCIAL

SERVICIO PÚBLICO  
DE EMPLEO ESTATAL

SEPE

# Invitación al Seminario: Ser empresario de instalaciones de frío y climatización

Desde el Centro de Referencia Nacional (CRN) de la Comunidad de Madrid en el área profesional de frío y climatización queremos invitarle al **Seminario de Emprendimiento y Autoempleo: Ser empresario de instalaciones de frío y climatización**, acción enmarcada dentro del “Plan Nacional de trabajo 2020”, en base al Plan de actuación Plurianual de carácter estatal 2019-2022.



El Seminario sobre Emprendimiento y Autoempleo tienen el objetivo de despertar el espíritu emprendedor, y generar autoempleo en el sector del Frío y la Climatización.

A través de 2 Jornadas se expondrá qué significa emprender, poner en marcha tu propio negocio y gestionarlo eficazmente. Además, se realizarán sesiones de motivación y mentoring para desarrollar el potencial de los asistentes.

El seminario está dirigido a los alumnos y exalumnos del CRN de la Comunidad de Madrid en el área profesional de Frío y Climatización, así como a todos los profesionales y personas interesadas en la instalación, supervisión y mantenimiento de equipos de Frío y Climatización.

## FECHA Y HORARIOS

### Jornada: 26 de noviembre de 2020:

1ª Sesión: 10.00h

2ª Sesión: 10.45h

3ª Sesión: 12.00h

4ª Sesión: 12.45h

### Jornada: 27 de noviembre de 2020:

5ª Sesión: 10.00h

6ª Sesión: 11.00h

7ª Sesión: 12.00h

8ª Sesión: 12.30h

**Formato de asistencia: videoconferencia.**

Para más información contacte con [smr6@madrid.org](mailto:smr6@madrid.org)

Para registrarse visite nuestra web: <https://frioyclimatizacion.centrosdeformacion.empleo.madrid.org>

# Programa Jornada 26 de noviembre

---

Inicio de Jornada 26 de noviembre – 10.00h

Presentación y objetivos de la Jornada



Sesión 1 – 10.15 - 10.45 h

## **Emprendimiento desde la motivación personal**

*Las jornadas de emprendimiento comenzarán de la mano de un experto coach, que transmitirá a los participantes motivación y energías para emprender y superar retos.*

**Juan Carlos Rodríguez**, master coach y fundador del Centro Mente Poderosa, especializado en coaching, procesos de transformación personal y emprendimiento.

Sesión 2 – 10.45 – 11.30 h

## **Introducción al Plan de negocio para emprendedores**

*La hoja de ruta imprescindible de todo proyecto emprendedor, y de toda empresa, es el Plan de Negocio, en el que planificar los objetivos y medios.*

**Miguel Angel Sagredo**, responsable del Departamento Jurídico de Agremia. Experto en emprendimiento en el sector instalador.



Preguntas

Sesión 3 – 11.45 – 12.45 h

## **Fórmulas jurídicas para ejercer la actividad. Autónomo versus empresa: Fiscalidad. Cotización (Parte I: Autónomos)**

*Tener un proyecto y emprender requiere de unos pasos previos y de una visión clara del negocio, diferenciando entre darse de alta como autónomo o como empresa.*

**Miguel Angel Sagredo**, responsable del Departamento Jurídico de Agremia. Experto en emprendimiento en el sector instalador.



Preguntas

Sesión 4 – 13.00 – 13.30

## **Caso de éxito: VARCX, empresa fundada por un antiguo alumno del CRN Frío y Climatización**

*La empresa VARCX será el caso de éxito a analizar como ejemplo de emprendimiento. Un antiguo alumno del CRN Frío y Climatización, David Pariente, aportará su visión y experiencias.*

**David Pariente Reviriego**, gerente de VARCX, empresa especializada en Aire Acondicionado – Ventilación – Clima – Refrigeración, para los segmentos terciario e industrial.



Preguntas

Finalización - 13.45h

# Programa Jornada 27 de noviembre

---

Inicio de Jornada 27 de noviembre – 10.00h

Presentación y objetivos de la Jornada

Sesión 5 – 10.00 - 11.00 h

**Fórmulas jurídicas para ejercer la actividad. Autónomo versus empresa: Fiscalidad. Cotización (Parte II: Sociedades mercantiles y otras formas jurídicas)**

*Tener un proyecto y emprender requiere de unos pasos previos y de una visión clara del negocio, diferenciando entre darse de alta como autónomo o como empresa.*

**Miguel Angel Sagredo**, responsable del Departamento Jurídico de Agremia. Experto en emprendimiento en el sector instalador.



Preguntas

Sesión 6 – 11.15 – 11.45

**Plan de marketing para emprendedores**

*Otra piedra angular en todo negocio es el Plan de Marketing, para tener claro qué vendemos, el público objetivo, y qué acciones promocionales realizar.*

**Paco Florido Granados**, master en marketing y dirección comercial, y manager de FEVYMAR, Ferias y Eventos.



Preguntas

Sesión 7 – 12.00 – 12.30

**Haz visible tu negocio en la red.**

*La empresa ha de ser visible, sobre todo en Internet y en las redes sociales, aprovechando las herramientas que brinda el entorno Google para pequeños negocios, diseño web, etc.*

**Paco Florido Granados**, master en marketing y dirección comercial, y manager de FEVYMAR, Ferias y Eventos.



Preguntas

Sesión 8 – 12.30 – 13.30

**Mentoring: desarrolla tu potencial, supera las barreras**

*La jornada final será de Mentoring, con la que trabajar los atributos destacados de los emprendedores, para desarrollar el potencial propio y encaminarla hacia el logro y el éxito.*

**Juan Carlos Rodríguez**, master coach y fundador del Centro Mente Poderosa, especializado en coaching, procesos de transformación personal y emprendimiento.



Preguntas

Finalización - 13.45h